

アドバイザー青山十郎

個人事業者売上向上メソッド

宣伝術・書くチラシの作り方

「こんにちは。青山十郎です。ラレーン屋の店主の、お前の続きです。」

「一郎くん、チラシの準備、校勘、版下は解ったんだね。でも、でも、チラシで、お客さんが来るの、」

「言葉は簡単です。お前様を呼ぶチラシの版下は、多分、呼ばないチラシは、くらくらして来ません。」

「サインですか。何の情報が入っているか、何が最も重要か。」

「例をば。」「まずイチオシは何か、値段は幾らか、飲食ならどこで食べられるか、販売先がどうしたら手に入るか、サインならどこに貼るか。」

「それなら、営業時間、定休日等、様々な情報を、ひとりで伝えたい、お客様に安心した来店を誘うチラシが、」

「いいね。」「誰ぞ様から、」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」

「はい。」「」