2月号のクイズのこたえ　小（小川・小雨・小説・小豆）

漢字穴埋めクイズ

プレゼントがもらえる！

真ん中の口に入る漢字は何でしょう。
矢印の方向に読むと4つの二字熟語になります。

ハガキにクイズの答えと、郵便番号・住所・氏名・電話番号・職業・年齢・本紙への感想等をご記入の上、下記宛先までご応募ください。

※応募は青島の発送をもって良表にかえさせていただきます。

	度	
朝		日
	昔	

宛先：〒250-0012　小田原市本町2-3-24
小田原青色申告会「漢字穴埋めクイズ」係

締切：平成29年3月24日(金)着分迄

図書カード1000円分を3名様にプレゼント！

アドバイザー青山十郎

連載第18回

個人事業者売上向上メソッド

売上の考え方8・その他の業種の手法（広告編）

こんにちは。青山十郎です。ラーメン屋さんのご主人との話の続きです。

「さあ、いよいよ業種別アドバイスの最終回だな」

「その他の業種です。って言っても一括には出来ません」

「その他か…お医者さんとか弁護士、会計士先生とか、あと最近は十間連とか増えそうだし、キリがないな」

「なので、基本的な共通項を把握したいと思います」

「おお、覚えるかな」

「まず、商売は『知られている』ということが重要です」

「認知度だな」

「そうです。名前と商品サービスの品質、そして価格帯も」

「おっ、価格帯まで？」

「品質が他より良いことを知っていれば多少高くてもお客様は納得します。コストパフォーマンスです」

「価格と品質の比較だな」

「又は、なかなか手に入りにくい希少な商品が手に入ることも品質に並ぶ価値…『魅力』ですね」

「駅前のパーのママのクオリティが高いのも希少な魅力だから、コスパが良い」

「正解です。逆に品質がそれほど優れない場合は価格で勝負、でもこれはまり良い選択ではありません」

「ほう、その心は？」

「どちらかと言えば売りは大手企業のお店に任せるんです。マニュアル客との最低時給、安売りは大手にかないません」

「勝てません」

「で、品質か」

「というより、魅力です」

「やっぱり駅前のママだ」

「そうです。水商売の3Pというのがあります。①プライベイム（女性）②プレーリング（雰囲気）③プレクション（非日常性）です」

「ほう、解り易い！」

「なので認知度の次に重要なのは『魅力』です」

「なるほどな！」

「価格が高ければ＝コストパフォーマンスが良ければ同じものでも高く買ってもらえます」

「相乗効果が高くなるな」

「場所、雰囲気、商品、サービス、接客、お客様が高いと感じるか適正と感じるか」

「それで値段や相対的が変わるんだな」

「どんな業種にも平均原価率というものがありまして、原価が高くなってしまう原因は商品以外に弱点があるからです」

「えっ？商品が悪いからやないのか？」

「そういう場合は末期です。からやり直すべきですが、多くの場合、お店の汚さ、立地の悪さ、接客のお粗末さに起因します」

「ほうほう」

「今売れないと悩んでいる多くの店が、数十年営業すでにいたりとか、日常生活とこっちになって客様の買い物の雰囲気を壊していたりとか。でもみんなオープンの時はキレイなお店を作って外観も綺麗にしていたはずですよ」

「確かにそうだな」

「で、魅力の次は『清潔な事業環境』なんです」

「どんなに美味い店でも外面が汚ければまず入らないモンな」

「客数を下げる原因は、常連客ばかりに頼り新規顧客を疎かにするからです」

「そうそう、常連ってのはいつの間にか疎遠になっちゃうからな」

「最盛期の新規開拓は、お客様の常ですから」

「だよな、オイラも新しい店にどんどん入っちゃうようと思うからな」

「ですから4番目に大事なのが新規顧客が入る仕組みです」

「広告・インターネット？」

「そうです。時代の波に押しつぶされず、自信を持って新規顧客を迎える準備をして下さい」

「今の経営は全滅にやられてか、来月も楽しみにしてるよ」

つづく

会員限定無料相談

ご予約はお早めにどうぞ。

要ご予約

申込 ☎24-2612

弁護士の **法律** 相談会　10時～12時
3月17日(金)
4月4日(火)
4月21日(金)

弁護士の **相続** 相談会　10時～12時
3月15日(水)
4月19日(水)

税理士の **税** 相談会　13時～16時
4月20日(木)

社労士の **年金** 相談会　10時～12時
3月14日(火)
4月11日(火)

不動産コンサルタントの **不動産** 相談会　10時～12時
3月23日(木)
4月27日(木)

経営コンサルタントの **経営** 相談会　日時応談
申込 ☎24-2614

【ご注意】同一内容のご相談は重ねてできませんのでご了承ください。
会場：納税者センター・青色会館

県民共済キャンペーンのご案内

県民共済では、2月1日から3月15日まで新規加入キャンペーンを実施しています。県民共済にまだ加入されていない方、何かご不満をお持ちの方、この機会にぜひお申し込みください。

平成29年度 スポーツ振興等事業の助成希望団体募集

趣旨
◇地域貢献事業の一環として、県西2市5町（小田原市・南足柄市・中井町・大井町・松田町・山北町・開成町・箱根町・真鶴町・湯河原町）で活動するスポーツ振興団体及び関係等振興団体の事業を対象に、小田原青色申告会が助成金を交付します。

助成対象
◇県西2市8町において概ね3年以上継続して活動しているアマチュアスポーツ団体主催のスポーツ大会等で、参加人員が概ね300名以上見込まれる事業。
◇概ね10以上の個人事業者が中心となり組織された、県西2市8町の地域経済活性化を目的とした関係等振興団体が主催するイベント等で、参加人員が概ね500名以上見込まれる事業。ただし、当該イベント開始から概ね5年以内の事業に限る。
◇助成対象事業は、平成30年3月末日までに実施される事業とする。

申請期間
◇平成29年2月16日（木）～3月15日（水）　※申請書必着

助成金額
◇1団体年間10万円を上限とする。

お問い合わせ・申請書のご請求は…　0465-24-2613（管理課）

地域のお店の情報満載！
どこどこ
小田原青色申告会の
地元密着検索サイト
神奈川県西2市8町を中心とした お店が掲載されているので、地元のお店探しにとっても便利！

事業者の方！
「どこどこ」に登録すれば、あなたのお店・事業も簡単にインターネットで検索できるようになりますよ！

忙しい方、面倒な方も安心！ プロが対応！
取材サービスプラン
初期費用 2,000円 ＋ 取材費用 10,000円
どこどこ 小田原　検索

確定申告指導会場でお待ちしております♪

見積だけでも歓迎

年々高くなる保険料…。
今年は見直してみませんか？

小田原青色申告会会員の特典
団体割引10%

point1 損保や他共済から無事故割引継承！
point2 夜間休日緊急事故受付サービス！
point3 事故は専任のスペシャリストがサポート！
point4 24時間365日安心の無料ロードサービス！
point5 年齢を気にせずご加入頂けます！

現在ご加入されている保険証券もしくは更新のご案内をお持ちください！

お気軽にご相談ください！

お問い合わせ　小田原青色共済株式会社　TEL：0465-24-1112

この春、リフォームするなら

小さな修繕から大きな工事まで！

お困りごと110番

お掃除や不用品の処分なども承ります
各種リフォーム・修理・網戸・障子・襖張替え・畳・水回り修理・廃棄物処理・建物解体などなど

お伺いしてお見積りいたします♪
まずはお気軽にご連絡を！

どんなお困りごともお気軽にご連絡ください

お問い合わせ　小田原青色共済株式会社　TEL：0465-21-0221

期限内申告（3月15日迄）の推進記事を掲載いたしました。